**TRIBO MARKETPLACE – SBWS**

**Responsável SBWS: Carlos Maciel (Líder Técnico) e Viviane**

**Temas a serem abordados:**

* **Novo sistema e proposta Lance CPC;**

**1. IDENTIFICAÇÃO DO PROJETO**

a) Data de início e término previsto para o projeto

* Sistema de Proposta e Lance CPC

b) Gestor e responsável técnico pelo projeto

Gestor: Eduardo Fabricio

Lider Técnico: Carlos Maciel

Product Owner: Viviane

c) Identificação interna do projeto (se aplicável)

d) Centro de custo específico, ou outro controle contábil

**2. MOTIVAÇÃO DO PROJETO**

a) Do que se trata o projeto?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

Este projeto é a implementação de um requisito existente em uma das vertentes de Leilão que possuímos dentro do negócio, que seria o Leilão Judicial. Nesse segmento é muito comum que alguns eventos permitam que o comprador possa pagar seu lance ou proposta de forma facilitada, ou seja, em parcelas.

b) Qual era a situação tecnológica dominada anteriormente pela empresa, relacionada ao presente projeto?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

Anteriormente a essa solução, não tínhamos a funcionalidade no Painel de Lances que pudesse permitir a ação de lance com opção de parcelamento.

c) Quais são os resultados esperados pelo projeto (objetivos qualitativos e quantitativos)?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

Qualitativamente, esperamos satisfazer o comprador que hoje atuava apenas nas plataformas da NWS e que agora poderá fazer uso do Marketplace Superbid para executar suas ações de lance parcelado. Quantitativamente, esperamos que haja um aumento de público usando a plataforma Superbid para executar esses tipos de lances.

d) Qual é o avanço tecnológico e no campo de conhecimento técnico, proposto pelo projeto?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

O referido projeto nos permitirá desenvolver habilidades e conhecimentos nas áreas de comunicação via APIs REST e tratamento de requisições concorrentes que são hoje um grande desafio em um negócio de Leilão.

**3. ELEMENTO TECNOLOGICAMENTE NOVO OU INOVADOR DO PROJETO**

a) Quais foram as novas soluções tecnológicas criadas pela equipe, para superar os problemas apresentados?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

Alguns recursos tecnológicos que foram adotados são: GWT(Google WebTool Kit), Autenticação OAuth, REST APIs, Spring Boot e Oracle.

b) Qual foi o risco de insucesso do desenvolvimento das novas soluções?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

O desafio foi integrar essa funcionalidade dentro do Painel de Ofertas, sem impactar nos demais fluxos de lance já previamente implementados(Lance e Proposta Convencional).

b) Quais foram as técnicas e tecnologias empregadas para o desenvolvimento das novas soluções? Com qual finalidade foram aplicadas dado o contexto da empresa e do projeto?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

Implementamos a funcionalidade em uma ferramenta já existente na nossa plataforma que é o Painel de Lances. Essa ferramenta faz uso do GWT(Ferramenta que converte o código Java em JavaScript), fazendo uso de REST APIs para comunicação entre browser e servidor, como também utilizando técnicas de tratamento de concorrência entre requisições, como lock em banco de dados e polling no servidor do client.

c) Por que as soluções desenvolvidas são inovadoras para a empresa? Qual é o avanço tecnológico e no campo do conhecimento, proporcionado por elas?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

Essa solução foi inovadora, no sentido de trazer para dentro da plataforma, uma implementação de um recurso(lance parcelado) que nunca havia sido feito antes. Implementamos a mesma dentro da ferramenta de Lances que já usamos, porém tivemos que tomar o cuidado de não impactar outras funcionalidades e para isso, fizemos uso de alguns Design Patterns, que nos ajudaram na separação do código.

**4. DESAFIO/ RISCO TECNOLÓGICO DO PROJETO**

a) Tendo em vista os resultados esperados e os objetivos do projeto, quais foram os problemas técnicos identificados, para os quais não havia solução evidente e “de prateleira”?

**obs**: O problema técnico, nesse caso, deve representar a impossibilidade de viabilização do projeto utilizando as técnicas e conhecimentos dominados pela empresa até então, ou ainda, por uma contradição técnica identificada no projeto

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

* Implementação sem impactar funcionalidades já existentes

b) Por que os problemas técnicos apresentados caracterizaram desafio tecnológico para a equipe, levando-se em consideração o contexto empresa?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

* Implementação sem impactar funcionalidades já existentes - Como estamos falando de uma das principais e mais críticas ferramentas da empresa, afinal um erro no Painel de Lance, para toda a operação, tivemos o grande desafio de adicionar uma funcionalidade nova, sem quebrar o que já estava funcionando.

c) O que foi necessário avaliar/ explorar para se superar os problemas apresentados?

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

* Implementação sem impactar funcionalidades já existentes - Aqui tivemos que fazer uso de Design Patterns(Ex: Strategy), que nos ajudou a separar o código das funcionalidades, facilitando tanto a implementação, como a manutenção e possível teste unitário.

**5. METODOLOGIA**

a) Apresentar as principais fases do projeto de pesquisa e desenvolvimento de inovação tecnológica. Detalhar as fases e indicar os meses em que ocorreram.

**Sistema de Proposta e Lance CPC**

* Fase Análise e entendimento de requisito - Reuniões de entendimento e alinhamento com as áreas de negócio envolvidas. Análise de processo operacional e impacto.  
  Fase Desenvolvimento - Codificação
* Fase Teste - Teste em ambientes internos, olhando para dados internos e de PROD.
* Fase Implantação PROD - Deploy em Produção.